

2026-2032年中国人寿保险 市场深度分析与投资策略报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

www.cction.com

一、报告报价

《2026-2032年中国人寿保险市场深度分析与投资策略报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202603/498226.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

中企顾问网发布的《2026-2032年中国人寿保险市场深度分析与投资策略报告》报告中的资料和数据来源于对行业公开信息的分析、对业内资深人士和相关企业高管的深度访谈，以及共研分析师综合以上内容作出的专业性判断和评价。分析内容中运用共研自主建立的产业分析模型，并结合市场分析、行业分析和厂商分析，能够反映当前市场现状，趋势和规律，是企业布局市场服务行业的重要决策参考依据。

在一个客户需求主导趋势的经济时代，企业成功的关键就在于，是否能够在需求尚未形成之前就牢牢的锁定并捕捉到它。那些成功的公司往往都会倾尽毕生的精力及资源搜寻产业的当前需求、潜在需求以及新的需求!

国内优秀的人寿保险公司愈来愈重视对行业市场的研究，特别是对发展环境和需求趋势变化的深入研究。正因为如此，一大批国内优秀的人寿保险公司迅速崛起，逐渐成为人寿保险行业中的翘楚!

本报告利用长期对人寿保险行业市场跟踪搜集的一手市场数据，全面而准确的为您从行业的整体高度来架构分析体系。报告主要内容：行业概况和影响因素;人寿保险行业发展政策、经济以及社会环境等;国内外人寿保险行业发展对比分析以及国外经验借鉴;行业整体经营状况、竞争格局、人寿保险行业各类业务市场运营情况以及行业产品结构分析;人寿保险行业销售渠道现状;区域市场行业发展状况;行业内重点人寿保险公司经营情况分析;最后报告部分为行业发展风险与趋势以及前景预测。本报告佐之以全行业近5年来全面详实的一手连续性市场数据，让您全面、准确地把握整个人寿保险行业的市场走向和发展趋势。

本报告最大的特点就是性和适时性。报告根据人寿保险行业的发展轨迹及多年的实践经验，对人寿保险行业未来的发展趋势做出审慎分析与预测。是人寿保险公司及相关的投资公司准确了解人寿保险行业当前最新发展动态，把握市场机会，做出正确经营决策和明确企业发展方向不可多得的精品。

报告目录：

第1章：中国人寿保险行业综述

1.1人寿保险的相关概述

1.1.1人寿保险行业的定义

1.1.2人寿保险行业特点

1.1.3人寿保险行业的细分

1.1.4人寿保险的常用条款

1.1.5人寿保险在保险行业中的地位

1.2 人寿保险盈利影响因素

1.2.1 死差影响因素分析

1.2.2 费差影响因素分析

1.2.3 利差影响因素分析

1.3 人寿保险行业薪酬福利分析

1.3.1 寿险行业薪酬福利分析

(1) 寿险行业整体薪酬状况

(2) 保险人员状况

1.3.2 寿险行业员工流动性分析

(1) 行业人员流动性状况

(2) 行业人员高流动性影响因素

第2章：中国人寿保险行业环境分析

2.1 人寿保险行业政策环境分析

2.1.1 寿险行业政策分析

(1) 寿险政策汇总

(2) 对寿险企业业务的影响

2.1.2 中国体制制度改革

(1) 养老体制改革及影响分析

(2) 教育体制改革及影响分析

(3) 医疗体制改革及影响分析

2.2 人寿保险行业经济环境分析

2.2.1 我国经济增长情况

2.2.2 寿险增速与GDP增速对比分析

2.2.3 我国居民收入与储蓄分析

2.2.4 居民消费结构对寿险需求的影响

2.2.5 我国金融行业的影响分析

2.2.6 经济环境对寿险企业的影响分析

2.3 人寿保险行业社会环境分析

2.3.1 人口结构情况分析

2.3.2 家庭小型化趋势分析

2.3.3 城市化进程加快趋势

2.3.4 人口红利期分析

2.3.5 2026-2032年人口结构预测

(1) 城乡人口结构预测

(2) 年龄结构预测

第3章：全球人寿保险行业发展对比

3.1 全球人寿保险行业发展分析

3.1.1 全球人寿保险市场

(1) 全球寿险行业发展简述

(2) 全球寿险市场深度及密度对比

(3) 全球寿险市场竞争格局分析

3.1.2 全球主要地区寿险市场分析

(1) 发达地区寿险市场分析

(2) 发达地区寿险市场发展历程分析

3.2 中日人寿保险行业对比分析

3.2.1 日本寿险业发展规模

3.2.2 日本经济与行业相关性

3.2.3 中日寿险发展进程对比

3.2.4 中日寿险市场竞争格局对比

3.2.5 中日营销员体制对比

(1) 组织形式

(2) 资格与晋升

(3) 工资体系特点

(4) 教育体系特点

(5) 营销员制度的监管体制

3.3 中美人寿保险行业对比分析

3.3.1 美国寿险行业发展规模

3.3.2 美国寿险行业销售渠道分析

3.3.3 中美寿险销售渠道对比

3.4 中韩人寿保险行业对比分析

3.4.1 韩国寿险行业发展情况

3.4.2 韩国寿险行业经营分析

3.4.3 中韩寿险销售渠道对比

3.5 发达国家寿险市场发展对中国的启示

第4章：中国人寿保险行业发展现状分析

4.1 人寿保险行业产品结构分析

4.1.1 寿险产品结构综述

4.1.2 传统寿险产品分析

4.1.3 新型寿险产品分析

(1) 分红保险产品分析

(2) 万能险产品分析

(3) 投资连接保险产品分析

4.1.4 变额年金保险产品分析

4.1.5 团体寿险产品分析

(1) 当前团险市场存在的主要问题

(2) 团险渠道的未来

4.2 寿险公司企业年金业务分析

4.2.1 商业养老保险市场现状分析

(1) 商业养老保险的特点与功能分析

(2) 商业养老保险市场特点分析

4.2.2 商业养老保险市场存在问题分析

4.2.3 养老保险公司企业年金业务规模

(1) 企业年金市场规模分析

(2) 法人受托机构运行分析

(3) 投资管理机构运作分析

4.2.4 养老险企企业年金业务竞争格局

4.2.5 商业养老保险市场发展远景

4.3 人寿保险行业经营现状分析

4.3.1 企业数量分析

4.3.2 从业人员分析

4.3.3 资产规模分析

4.3.4 保费规模分析

4.3.5 赔付支出分析

4.3.6 经营效益分析

(1) 寿险行业整体利润

(2) 偿付率分析

(3) 寿险公司投资收益率分析

4.4 寿险行业发展程度分析

4.4.1 寿险市场深度与密度分析

(1) 定义

(2) 发展分析

4.4.2 寿险市场投保率分析

4.5 人寿保险行业区域分布状况分析

4.5.1 寿险企业地区分布分析

4.5.2 寿险保费收入地区分布

4.5.3 寿险赔付支出地区分布

4.6 人寿保险行业竞争格局分析

4.6.1 保费收入集中度分析

(1) 寿险保费收入企业集中度分析

(2) 寿险保费收入区域集中度分析

4.6.2 企业区域集中度分析

4.7 波特五力模型下寿险行业竞争态势分析

4.7.1 竞争强度分析

4.7.2 渠道议价能力分析

4.7.3 潜在新进入者威胁分析

4.7.4 其他替代品威胁分析

4.7.5 需求者议价能力分析

4.7.6 竞争现状总结

第5章：中国人寿保险行业销售渠道分析

5.1 人寿保险行业销售渠道结构分析

5.1.1 寿险保费渠道分布状况分析

5.1.2 寿险销售渠道面临的挑战

(1) 营销员收入低，增员困难成行业难题

(2) 银行渠道价值贡献低，且短期受阻

(3) 专业中介公司增速快，但未成主流

5.1.3 银保渠道与代理渠道对比分析

5.2 人寿保险行业代理人销售渠道分析

5.2.1 寿险代理人渠道发展现状简述

- (1) 代理人渠道人力成本分析
- (2) 代理人渠道发展规模分析
- (3) 代理人渠道保费收入分析
- 5.2.2 寿险代理人营销队伍发展现状分析
 - (1) 寿险营销员佣金收入分析
 - (2) 寿险营销员人均产能分析
 - (3) 寿险营销员人均客户量分析
- 5.2.3 寿险代理人销售渠道影响因素分析
- 5.2.4 寿险代理人销售渠道保费收入预测
- 5.3 人寿保险行业银邮销售渠道分析
 - 5.3.1 寿险银邮销售渠道发展现状简述
 - (1) 银邮保险渠道成本费用分析
 - (2) 银邮保险渠道发展规模分析
 - 5.3.2 寿险银邮保险渠道利润贡献分析
 - 5.3.3 寿险银邮保险渠道影响因素分析
 - 5.3.4 寿险银邮保险渠道保费收入预测
 - 5.3.5 其他兼业代理机构渠道发展分析
- 5.4 人寿保险专业中介公司渠道分析
 - 5.4.1 专业中介公司渠道发展现状简述
 - (1) 专业中介公司渠道成本费用分析
 - (2) 专业中介公司渠道发展规模分析
 - (3) 专业中介公司渠道保费收入分析
 - 5.4.2 专业中介公司渠道影响因素分析
 - 5.4.3 专业中介公司渠道保费收入预测
- 5.5 人寿保险行业网络销售渠道分析
 - 5.5.1 网络营销渠道发展现状
 - (1) 网络普及率增长情况
 - (2) 寿险网络销售渠道发展情况分析
 - (3) 寿险网络销售渠道保费收入分析
 - 5.5.2 寿险网络销售渠道影响因素分析
 - 5.5.3 寿险网络销售渠道保费收入预测
- 5.6 人寿保险行业其他新型销售渠道分析

5.6.1电话营销

(1) 发展情况

(2) 发展趋势

5.6.2公共媒体营销

5.6.3保险零售店营销

(1) 发展情况

(2) 发展前景

5.6.4交叉销售渠道

5.7人寿保险行业市场营销战略分析

5.7.1寿险行业目标市场营销选择战略

(1) 人寿保险市场细分

(2) 人寿保险目标市场战略

(3) 人寿保险的市场定位

5.7.2人寿保险公司市场营销组合战略

(1) 保险产品策略

(2) 保险价格策略

(3) 保险分销策略

(4) 保险促销策略

第6章：中国人寿保险行业区域市场潜力分析

6.1寿险行业区域市场总体分析

6.1.1各省市市场份额分析

6.1.2各省市保费增长速度

6.2广东省人寿保险行业市场潜力分析

6.2.1广东省保险行业发展现状

(1) 保险行业市场体系

(2) 保费业务整体规模

(3) 保险公司赔付支出分析

6.2.2广东省保险行业经营分析

(1) 财产险市场效益分析

(2) 人身险市场效益分析

6.2.3广东省寿险市场集中度分析

(1) 广东省寿险市场规模

(2) 广东省寿险市场集中度

(3) 广东省寿险市场竞争格局

6.2.4 广东省个人寿险行业细分产品结构分析

(1) 传统寿险产品市场规模

(2) 分红寿险产品市场规模

(3) 投资连结保险市场规模

(4) 万能保险产品市场规模

6.2.5 广东省团体寿险行业细分产品结构分析

(1) 传统寿险产品市场规模

(2) 分红寿险产品市场规模

(3) 投资连结保险市场规模

(4) 万能保险产品市场规模

6.2.6 广东省重点城市寿险市场分析

6.3 江苏省人寿保险行业市场潜力分析

6.3.1 江苏省保险行业发展现状

(1) 保险行业市场体系

(2) 保险业务发展规模

(3) 保险公司赔付支出分析

6.3.2 江苏省保险行业经营效益分析

(1) 财产险市场效益分析

(2) 寿险市场效益分析

6.3.3 江苏省寿险市场集中度分析

(1) 江苏省寿险市场规模

(2) 江苏省寿险市场集中度

(3) 江苏省寿险市场竞争格局

6.3.4 江苏省个人寿险行业细分产品结构分析

(1) 传统寿险产品市场规模

(2) 分红寿险产品市场规模

(3) 投资连结保险市场规模

(4) 万能保险产品市场规模

6.3.5 江苏省团体寿险行业细分产品结构分析

(1) 传统寿险产品市场规模

(2) 分红寿险产品市场规模

6.3.6江苏省重点城市寿险市场分析

6.4北京市人寿保险行业市场潜力分析

6.4.1北京市保险行业发展现状

(1) 保险行业市场体系

(2) 保险业务发展规模

(3) 保险公司赔付支出分析

6.4.2北京市保险行业经营分析

(1) 财产险市场效益分析

(2) 寿险市场效益分析

6.4.3北京市寿险市场集中度分析

6.4.4北京市个人寿险行业细分产品结构分析

(1) 传统寿险产品市场规模

(2) 分红寿险产品市场规模

(3) 投资连结保险市场规模

(4) 万能保险产品市场规模

6.4.5北京团体寿险行业细分产品结构分析

(1) 传统寿险产品市场规模

(2) 分红寿险产品市场规模

(3) 投资连结保险市场规模

(4) 万能保险产品市场规模

6.5上海市人寿保险行业市场潜力分析

6.5.1上海市保险行业发展现状

(1) 保险行业市场体系

(2) 保险业务发展规模

(3) 保险公司赔付支出分析

6.5.2上海市保险行业经营效益分析

(1) 财产险市场效益分析

(2) 寿险市场效益分析

6.5.3上海市寿险市场集中度分析

(1) 上海市寿险市场规模

(2) 上海市寿险市场集中度

6.5.4上海市个人寿险行业细分产品结构分析

- (1) 传统寿险产品市场规模
- (2) 分红寿险产品市场规模
- (3) 投资连结保险市场规模
- (4) 万能保险产品市场规模

6.5.5上海团体寿险行业细分产品结构分析

- (1) 传统寿险产品市场规模
- (2) 分红寿险产品市场规模
- (3) 投资连结保险市场规模
- (4) 万能保险产品市场规模

6.6河南省人寿保险行业市场潜力分析

6.6.1河南省保险行业发展现状

- (1) 保险行业市场体系
- (2) 保险业务发展规模
- (3) 保险公司赔付支出分析

6.6.2河南省保险行业经营效益分析

- (1) 财产险市场效益分析
- (2) 寿险市场效益分析

6.6.3河南省寿险市场集中度分析

- (1) 河南省寿险市场规模
- (2) 河南省寿险市场集中度
- (3) 河南省寿险市场竞争格局

6.6.4河南省个人寿险行业细分产品结构分析

- (1) 传统寿险产品市场规模
- (2) 分红寿险产品市场规模
- (3) 投资连结保险市场规模
- (4) 万能保险产品市场规模

6.6.5河南团体寿险行业细分产品结构分析

- (1) 传统寿险产品市场规模
- (2) 分红寿险产品市场规模
- (3) 投资连结保险市场规模
- (4) 万能保险产品市场规模

6.6.6河南省重点城市寿险市场分析

6.7山东省人寿保险行业市场潜力分析

6.7.1山东省保险行业发展现状

- (1) 保险行业市场体系
- (2) 保险业务发展规模
- (3) 保险公司赔付支出分析

6.7.2山东省寿险市场集中度分析

- (1) 山东省寿险市场规模
- (2) 山东省寿险市场集中度
- (3) 山东省寿险市场竞争格局

6.7.3山东省个人寿险行业细分产品结构分析

- (1) 传统寿险产品市场规模
- (2) 分红寿险产品市场规模
- (3) 投资连结保险市场规模
- (4) 万能保险产品市场规模

6.7.4山东团体寿险行业细分产品结构分析

- (1) 传统寿险产品市场规模
- (2) 分红寿险产品市场规模
- (3) 万能保险产品市场规模

6.7.5山东省重点城市寿险市场分析

6.8四川省人寿保险行业市场潜力分析

6.8.1四川省保险行业发展现状

- (1) 保险行业市场体系
- (2) 保险业务发展规模
- (3) 保险公司赔付支出分析

6.8.2四川省保险行业经营效益分析

- (1) 财产险市场效益分析
- (2) 寿险市场效益分析

6.8.3四川省寿险市场集中度分析

6.8.4四川省个人寿险行业细分产品结构分析

- (1) 传统寿险产品市场规模
- (2) 分红寿险产品市场规模

(3) 投资连结保险市场规模

(4) 万能保险产品市场规模

6.8.5四川团体寿险行业细分产品结构分析

(1) 传统寿险产品市场规模

(2) 分红寿险产品市场规模

(3) 投资连结保险市场规模

(4) 万能保险产品市场规模

6.8.6四川省重点城市寿险市场分析

6.9河北省人寿保险行业市场潜力分析

6.9.1河北省保险行业发展现状

(1) 保险行业市场体系

(2) 保险业务发展规模

(3) 保险公司赔付支出分析

6.9.2河北省保险行业经营效益分析

(1) 财产险市场效益分析

(2) 寿险市场效益分析

6.9.3河北省寿险市场集中度分析

(1) 河北省寿险市场规模

(2) 河北省寿险市场集中度

(3) 河北省寿险市场竞争格局

6.9.4河北省个人寿险行业细分产品结构分析

6.9.5河北团体寿险行业细分产品结构分析

6.9.6河北省重点城市寿险市场分析

6.10浙江省人寿保险行业市场潜力分析

6.10.1浙江省保险行业发展现状

(1) 保险行业市场体系

(2) 保险业务发展规模

(3) 保险公司赔付支出分析

6.10.2浙江省保险行业经营效益分析

(1) 财产险市场效益分析

(2) 人身险市场效益分析

6.10.3浙江省寿险市场集中度分析

6.10.4浙江省个人寿险行业细分产品结构分析

- (1) 传统寿险产品市场规模
- (2) 分红寿险产品市场规模
- (3) 投资连结保险市场规模
- (4) 万能保险产品市场规模

6.10.5浙江团体寿险行业细分产品结构分析

- (1) 传统寿险产品市场规模
- (2) 分红寿险产品市场规模

6.10.6浙江省重点城市寿险市场分析

6.11福建省人寿保险行业市场潜力分析

6.11.1福建省保险行业发展现状

- (1) 保险行业市场体系
- (2) 保险业务发展规模
- (3) 保险公司赔付支出分析

6.11.2福建省保险行业经营效益分析

- (1) 财产险市场效益分析
- (2) 寿险市场效益分析

6.11.3福建省寿险市场集中度分析

6.11.4福建省个人寿险行业细分产品结构分析

- (1) 传统寿险产品市场规模
- (2) 分红寿险产品市场规模
- (3) 投资连结保险市场规模
- (4) 万能保险产品市场规模

6.11.5福建团体寿险行业细分产品结构分析

- (1) 传统寿险产品市场规模
- (2) 分红寿险产品市场规模
- (3) 万能险市场规模

6.11.6福建省重点城市寿险市场分析

6.12江西省人寿保险行业市场潜力分析

6.12.1江西省保险行业发展现状

- (1) 保险行业市场体系
- (2) 保险业务发展规模

(3) 保险公司赔付支出分析

6.12.2江西省保险行业经营效益分析

(1) 财产险市场效益分析

(2) 寿险市场效益分析

6.12.3江西省寿险市场集中度分析

6.12.4江西省个人寿险行业细分产品结构分析

(1) 传统寿险产品市场规模

(2) 分红寿险产品市场规模

(3) 投资连结保险市场规模

(4) 万能保险产品市场规模

6.12.5江西团体寿险行业细分产品结构分析

(1) 传统寿险产品市场规模

(2) 分红寿险产品市场规模

(3) 投资连结保险市场规模

(4) 万能保险产品市场规模

6.12.6江西省重点城市寿险市场分析

6.13海南省人寿保险行业市场潜力分析

6.13.1海南省保险行业发展现状

(1) 保险行业市场体系

(2) 保险业务发展规模

(3) 保险公司赔付支出分析

6.13.2海南省保险行业经营效益分析

(1) 财产险市场效益分析

(2) 寿险市场效益分析

6.13.3海南省寿险市场集中度分析

6.13.4海南省个人寿险行业细分产品结构分析

(1) 传统寿险产品市场规模

(2) 分红寿险产品市场规模

(3) 投资连结保险市场规模

(4) 万能保险产品市场规模

6.13.5海南团体寿险行业细分产品结构分析

6.13.6海南省重点城市寿险市场分析

第7章：中国人寿保险行业重点企业经营分析

7.1 人寿保险行业重点企业总体状况分析

7.1.1 2025前三季度年寿险企业保费收入分析

7.1.2 2025前三季度寿险企业市场份额分析

7.1.3 寿险企业融资分析

7.2 人寿保险行业领先中资企业经营分析

7.2.1 中国人寿保险股份有限公司经营分析

(1) 企业发展简介分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 公司保险产品结构分析

(4) 企业销售渠道及网络

(5) 企业竞争优势分析

(6) 企业最新发展动向分析

7.2.2 中国平安人寿保险股份有限公司经营分析

(1) 企业发展简介分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业产品结构分析

(4) 企业销售渠道及网络

(5) 企业竞争优势分析

(6) 企业最新发展动向分析

7.2.3 新华人寿保险股份有限公司经营分析

(1) 企业发展简介分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业产品结构分析

(4) 企业销售渠道及网络

(5) 企业竞争优势分析

(6) 企业最新发展动向分析

7.2.4 中国太平洋人寿保险股份有限公司经营分析

(1) 企业发展简介分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 公司产品结构分析

(4) 企业销售渠道及网络

(5) 企业竞争优劣势分析

(6) 公司最新发展动向分析

7.2.5中国人民人寿保险股份有限公司经营分析

(1) 企业发展简介分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业产品结构分析

(4) 企业销售渠道及网络

(5) 企业竞争优劣势分析

(6) 公司最新发展动向分析

7.2.6泰康人寿保险股份有限公司经营分析

(1) 企业发展简介分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业产品结构分析

(4) 企业销售渠道及网络

(5) 企业竞争优劣势分析

(6) 公司最新发展动向分析

7.2.7太平人寿保险有限公司经营分析

(1) 企业发展简介分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业产品结构分析

(4) 企业销售渠道及网络

(5) 企业竞争优劣势分析

(6) 企业最新发展动向分析

7.2.8富德生命人寿保险股份有限公司经营分析

(1) 企业发展简介分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业产品结构分析

(4) 企业销售渠道及网络

(5) 企业竞争优劣势分析

(6) 企业最新发展动态分析

7.2.9阳光人寿保险股份有限公司经营分析

(1) 企业发展简介分析

- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业产品结构及新产品动向
- (4) 企业销售渠道及网络
- (5) 企业竞争优势分析
- (6) 企业最新发展动向分析

7.2.10合众人寿保险股份有限公司经营分析

- (1) 企业发展简介分析
- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业产品结构及新产品动向
- (4) 企业销售渠道及网络
- (5) 企业竞争优势分析
- (6) 企业最新发展动向分析

第8章：中国人寿保险行业发展风险及趋势

8.1人寿保险行业风险管理

8.1.1寿险公司面临的主要风险

- (1) 定价风险分析
- (2) 流动性风险分析
- (3) 资产负债匹配风险分析
- (4) 市场风险分析
- (5) 政策风险分析

8.1.2寿险纯风险证券化转移

- (1) 死亡率债券
- (2) 巨灾死亡率债券
- (3) 长寿风险债券

8.1.3风险证券化的运行机制

- (1) 死亡率相关债券
- (2) 死亡率风险互换

8.2人寿保险行业存在的问题及解决方案

8.2.1人寿保险行业存在的问题

- (1) 产品竞争力不足
- (2) 销售渠道面临瓶颈
- (3) 资本补充渠道狭窄

(4) 资产管理能力不强

8.2.2 人寿保险行业问题解决方案

(1) 产品竞争力提升方案

(2) 寿险销售渠道创新方案

(3) 资本补充渠道拓展方案

(4) 企业资产管理能力提升方案

8.3 人寿保险行业未来竞争格局演变分析

8.3.1 银行系保险公司竞争地位

8.3.2 中小保险公司的竞争地位

8.3.3 上市保险公司的竞争地位

8.4 人寿保险行业销售渠道发展趋势

8.4.1 寿险营销员转变趋势分析

8.4.2 专业中介公司扩张趋势分析

8.4.3 银行混业经营保险公司趋势分析

8.4.4 寿险行业渠道长期发展趋势分析

8.5 寿险公司战略性经营绩效考核分析

8.5.1 BSC 战略性企业综合绩效评估体系

(1) BSC 评估体系概述

(2) BSC 评估体系框架

(3) BSC 评估体系特点

8.5.2 寿险公司战略性经营绩效考核案例

(1) 公司经营绩效考核体系的局限性

(2) 公司实施BSC的战略性绩效考核体系的设想

第9章：中国人寿保险行业发展机遇及前景预测

9.1 人寿保险行业发展机遇分析

9.1.1 寿险行业需求结构预测

9.1.2 寿险行业竞争趋势预测

9.1.3 养老保障形势对寿险业务提升机遇

9.1.4 寿险行业发展机遇分析

9.2 人寿保险行业前景预测

9.2.1 分区域寿险行业发展前景预测

(1) 一线城市前景分析

(2) 二三线城市前景分析

(3) 农村寿险市场前景分析

9.2.2分企业类型寿险行业发展前景预测

(1) 传统人寿保险企业前景分析

(2) 银行系保险企业前景分析

9.3人寿保险行业发展建议

9.3.1薪酬福利优化建议

(1) 薪酬福利方面的建议

(2) 人才发展战略的建议

(3) 员工偏好方面的建议

9.3.2寿险产品创新建议

(1) 改善寿险产品结构

(2) 引进先进管理理念，提高经营效率

(3) 加强寿险公司风险管理水平，提高偿付能力

(4) 进一步提高公司员工素质，加强专业技术水平

(5) 树立良好的公司声誉，提高公司品牌形象

9.3.3寿险渠道创新建议

(1) 中间人制度

(2) 券商渠道

(3) 新型销售渠道

9.3.4企业竞争策略建议

图表目录

图表1：人寿保险行业划分

图表2：中国寿险行业细分介绍

图表3：中国人寿保险常用条款

图表4：2021-2025年中国保险市场寿险保费收入与原保费收入占比情况（单位：亿元，%）

图表5：2021-2025年我国保险行业营销人员数量情况（单位：万人）

图表6：2021-2025年我国人寿保险行业政策汇总

图表7：2021-2025年我国养老体制改革指导性文件

图表8：我国教育体制改革之路

图表9：我国深化教育体制改革意见主要内容

图表10：我国医疗体制改革之路

图表11：2021-2025年中国国内生产总值及其增速变化情况（单位：万亿元，%）

图表12：2025年中国主要经济指标增长及预测（单位：%）

图表13：2025年新型冠状病毒疫情对中国经济影响分析

图表14：2025年中国GDP增速预测（单位：%）

图表15：2021-2025年中国寿险业务增长率与GDP增长率对比情况（单位：%）

图表16：2021-2025年中国城乡居民人均收入变化情况（单位：万元）

图表17：2021-2025年居民储蓄变化与寿险保费收入变化对比（单位：%）

图表18：建国以来我国居民消费经历的三次升级转型情况

图表19：2021-2025年居民消费支出结构变化情况（单位：%）

图表20：2021-2025年中国人口结构变化情况（单位：%）

图表21：2025年年末人口数及其构成（单位：万人，%）

图表22：2021-2025年中国城镇化水平变化（单位：万人，%）

图表23：中国城市化进程所处阶段（单位：%）

图表24：2026-2032年城市化水平及预测（单位：倍，亿人，%）

图表25：2026-2032年中国老龄化情况预测（单位：亿人，%）

图表26：2026-2032年中国人口年龄结构及预测（单位：人，%）

图表27：2021-2025年全球寿险业务保费增收收入速情况（单位：%）

图表28：发达经济体寿险保险深度与密度对比（单位：% ，美元）

图表29：新兴市场寿险保险深度与密度对比（单位：% ，美元）

图表30：2025世界保险公司排名前十

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202603/498226.html>