

2022-2028年中国高吸水性 树脂行业发展态势与投资可行性报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

www.cction.com

一、报告报价

《2022-2028年中国高吸水性树脂行业发展态势与投资可行性报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202112/259642.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

高吸水性树脂是新开发的一种含有强亲水性基团并具有一定交联度的功能性高分子材料。以往使用的吸附材料，如纸、棉、麻等吸水能力只有自身重量的15~40倍(指去离子水，以下同)，保水能力也相当差。70年代中期，美国农业部研究中心首先开发出一种高吸水性树脂，此后各种类型的高吸水性树脂相继出现。这些树脂不溶于水，也不溶于有机溶剂，能吸收数百倍至数千倍于自身重量的水，而且保水性强，即使加压水也不会被挤出，因而引起了世界各国的关注。高吸水树脂的工业生产能力不断扩大，并广泛应用于医疗卫生、建筑材料、环境保护、农业、林业及食品工业。

高吸水性树脂(Super Absorbent Polymer, SAP)是一种新型功能高分子材料。具有亲水基团、能大量吸收水分而溶胀又能保持住水分不外流的合成树脂，如淀粉接枝丙烯酸盐类、接枝丙烯酰胺、高取代度交联羧甲基纤维素、交联羧甲基纤维素接枝丙烯酰胺、交联型羟乙基纤维素接枝丙烯酰胺聚合物等，一般可以吸收相当于树脂体积100倍以上的水分，最高的吸水率可达1000倍以上，一般作为医用材料，如尿布、卫生巾等，工业上亦用作堵漏材料。

中企顾问网发布的《2022-2028年中国高吸水性树脂行业发展态势与投资可行性报告》共十四章。首先介绍了中国高吸水性树脂行业市场发展环境、高吸水性树脂整体运行态势等，接着分析了中国高吸水性树脂行业市场运行的现状，然后介绍了高吸水性树脂市场竞争格局。随后，报告对高吸水性树脂做了重点企业经营状况分析，最后分析了中国高吸水性树脂行业发展趋势与投资预测。您若想对高吸水性树脂产业有个系统的了解或者想投资中国高吸水性树脂行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一部分 行业基本概述

第一章 行业基本概况

第一节 高吸水性树脂（SAP）的基本概念

一、高吸水性树脂（SAP）的定义

二、高吸水性树脂（SAP）的发展阶段

第二节 高吸水性树脂（SAP）的基本特点

第三节 高吸水性树脂（SAP）的分类及用途

一、高吸水性树脂（SAP）的分类

二、高吸水性树脂（SAP）的用途

第二章 2015-2019年高吸水性树脂（SAP）所属行业发展环境分析

第一节 2015-2019年高吸水性树脂（SAP）行业经济环境分析

一、国际宏观经济分析

1、主要经济体运行情况

2、世界经济发展与政策展望

二、国内宏观经济分析

1、当前经济运行形势分析

2、当前经济运行中的主要问题

3、未来宏观调控政策取向分析

第二节 2015-2019年高吸水性树脂（SAP）行业国内政策环境分析

一、产业相关政策

二、相关法律法规

三、行业相关标准

第三节 2015-2019年高吸水性树脂（SAP）行业国内社会环境分析

一、人口结构

二、就业率情况

三、人均收入水平

四、城镇化进程

第四节 2015-2019年高吸水性树脂（SAP）行业技术环境分析

一、国内高吸水性树脂（SAP）技术发展现状

二、国内高吸水性树脂（SAP）技术发展趋势

第二部分 行业深度分析

第三章 中国高吸水性树脂（SAP所属）行业运行现状分析

第一节 中国高吸水性树脂（SAP）行业发展状况分析

一、中国高吸水性树脂（SAP）行业发展阶段

二、中国高吸水性树脂（SAP）行业发展总体概况

三、中国高吸水性树脂（SAP）行业发展动态分析

- 1、高吸水性树脂巨头大力扩能致供应过剩
- 2、卫星石化SAP二期项目有望部分投产
- 3、丙烯酸催化剂加速国产化替代

第二节 2015-2019年中国高吸水性树脂（SAP）市场情况分析

- 一、2015-2019年中国高吸水性树脂（SAP）市场规模分析
- 二、2015-2019年中国高吸水性树脂（SAP）产品市场分析

第四章 2015-2019年中国高吸水性树脂（SAP）所属行业运行指标分析

第一节 2015-2019年中国高吸水性树脂（SAP）所属行业总体规模分析

- 一、企业数量结构分析
- 二、人员规模状况分析
- 三、行业资产规模分析

第二节 2015-2019年中国高吸水性树脂（SAP）所属行业产销情况分析

- 一、中国高吸水性树脂（SAP）行业工业总产值
- 二、中国高吸水性树脂（SAP）行业工业销售产值

第三节 2015-2019年中国高吸水性树脂（SAP）所属行业财务指标总体分析

- 一、行业盈利能力分析
- 二、行业偿债能力分析
- 三、行业营运能力分析
- 四、行业发展能力分析

第五章 2015-2019年高吸水性树脂（SAP）所属行业供需平衡分析

第一节 2015-2019年高吸水性树脂（SAP）所属行业产销分析

- 一、中国高吸水性树脂（SAP）行业供给分析
- 二、中国高吸水性树脂（SAP）行业需求分析

第二节 中国高吸水性树脂（SAP）所属行业市场价格情况分析

- 一、国内产品2015-2019年价格回顾
- 二、国内产品当前市场价格及评述
- 三、国内产品价格影响因素分析
- 四、2022-2028年国内产品未来价格走势预测

第六章 2015-2019年中国高吸水性树脂（SAP）所属行业对外贸易分析

第一节 2015-2019年高吸水性树脂（SAP）所属行业进出口分析

一、行业进出口综况

二、行业进出口特征

三、行业进出口地区分布

四、行业进出口的贸易方式

第二节 2015-2019年中国高吸水性树脂（SAP）所属行业进出口数据统计

一、2015-2019年中国高吸水性树脂（SAP）出口总额

二、2015-2019年中国高吸水性树脂（SAP）进口总额

第三节 中国高吸水性树脂（SAP）出口面临的挑战及对策

第四节 中国高吸水性树脂（SAP）行业未来出口展望

第七章 2015-2019年高吸水性树脂（SAP）行业产业链分析

第一节 产业链模型介绍

一、产业链模型介绍

二、高吸水性树脂（SAP）行业产业链概述

第二节 2015-2019年高吸水性树脂（SAP）行业产业链分析

一、上游原材料发展现状及趋势

二、下游行业发展现状及趋势

1、女用卫生巾

2、婴儿纸尿裤

3、成人纸尿裤

4、生鲜食品包装

5、工业阻水剂&土壤保水剂

第三节 相关行业发展现状及趋势

一、相关行业发展现状

二、相关行业发展趋势

第三部分 行业竞争格局

第八章 高吸水性树脂（SAP）行业竞争格局分析

第一节 企业集中度

第二节 区域集中度

第三节 波特五力分析

- 一、行业内竞争程度
- 二、替代品竞争威胁
- 三、潜在进入者竞争威胁
- 四、供应商讨价还价能力威胁
- 五、客户讨价还价能力威胁

第四节 中国高吸水性树脂（SAP）全球竞争SWOT分析

- 一、优势分析
- 二、劣势分析
- 三、机会分析
- 四、威胁分析

第九章 2015-2019年高吸水性树脂（SAP）行业区域发展

第一节 高吸水性树脂（SAP）行业区域发展概况

第二节 高吸水性树脂（SAP）行业区域发展分析

- 一、华东地区
 - 1、华东地区高吸水性树脂（SAP）行业企业规模分析
 - 2、华东地区高吸水性树脂（SAP）行业投资规模分析
 - 3、华东地区高吸水性树脂（SAP）行业产销情况分析
 - 4、华东地区高吸水性树脂（SAP）行业产值分析
- 二、其它地区

第十章 高吸水性树脂（SAP）行业典型企业分析

第一节 山东诺尔生物科技有限公司

- 一、企业概况
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业竞争能力分析
- 四、企业发展战略分析

第二节 浙江卫星石化股份有限公司

- 一、企业概况
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业竞争能力分析
- 四、企业发展战略分析

第三节 珠海得米新材料有限公司

- 一、企业概况
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业竞争能力分析
- 四、企业发展战略分析

第四节 浙江威龙高分子材料有限公司

- 一、企业概况
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业竞争能力分析
- 四、企业发展战略分析

第五节 泉州邦丽达科技实业有限公司

- 一、企业概况
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业竞争能力分析
- 四、企业发展战略分析

第六节 唐山博亚树脂有限公司

- 一、企业概况
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业竞争能力分析
- 四、企业发展战略分析

第七节 台湾塑胶工业股份有限公司

- 一、企业概况
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业竞争能力分析
- 四、企业发展战略分析

第八节 LG Chemical

- 一、企业概况
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业竞争能力分析
- 四、企业发展战略分析

第九节 Sanyo Chemical

- 一、企业概况

- 二、企业经营情况分析
- 三、企业竞争能力分析
- 四、企业发展战略分析

第十节 Sumitomo

- 一、企业概况
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业竞争能力分析
- 四、企业发展战略分析

第四部分 行业发展前景

第十一章 2022-2028年高吸水性树脂（SAP）行业投资与发展前景分析

第一节 高吸水性树脂（SAP）行业投资机会分析

- 一、高吸水性树脂（SAP）投资项目分析
- 二、可以投资的高吸水性树脂（SAP）模式
- 三、2019年高吸水性树脂（SAP）投资机会

第二节 2022-2028年中国高吸水性树脂（SAP）行业发展预测分析

- 一、2022-2028年中国高吸水性树脂（SAP）行业发展潜力分析
- 二、2022-2028年中国高吸水性树脂（SAP）行业前景展望分析
- 三、2022-2028年中国高吸水性树脂（SAP）行业发展趋势分析
- 四、2022-2028年中国高吸水性树脂（SAP）行业发展规模预测

第三节 2022-2028年中国高吸水性树脂（SAP）行业供需预测

- 一、2022-2028年中国高吸水性树脂（SAP）行业供给预测
- 二、2022-2028年中国高吸水性树脂（SAP）行业需求预测
- 三、2022-2028年中国高吸水性树脂（SAP）行业供需平衡预测

第十二章 2022-2028年高吸水性树脂（SAP）行业投资机会及风险分析

第一节 当前高吸水性树脂（SAP）存在的问题

第二节 2019-2025中国高吸水性树脂（SAP）投资机会分析

- 一、2019-2025中国高吸水性树脂（SAP）投资价值评估
- 二、2019-2025中国高吸水性树脂（SAP）投资机会分析
 - 1、产业链投资机会
 - 2、重点区域投资机会

3、细分市场投资机会

第三节 2022-2028年高吸水性树脂（SAP）行业投资风险及对策分析

- 一、2022-2028年高吸水性树脂（SAP）行业政策风险与应对策略
- 二、2022-2028年高吸水性树脂（SAP）行业市场风险与应对策略
- 三、2022-2028年高吸水性树脂（SAP）行业技术风险与应对策略
- 四、2022-2028年高吸水性树脂（SAP）行业经营风险与应对策略
- 五、2022-2028年高吸水性树脂（SAP）行业财务风险与应对策略
- 六、2022-2028年高吸水性树脂（SAP）行业其他风险与应对策略

第四节 2022-2028年高吸水性树脂（SAP）行业投资策略分析

第十三章 2022-2028年高吸水性树脂（SAP）行业投资指导

第一节 2022-2028年高吸水性树脂（SAP）行业投资结构建议

第二节 2022-2028年高吸水性树脂（SAP）行业融投资建议

- 一、融资渠道建议
- 二、投资规模建议

第十四章 高吸水性树脂（SAP）行业发展战略研究

第一节 企业发展战略研究

- 一、战略综合规划
- 二、技术开发战略
- 三、业务组合战略
- 四、区域战略规划
- 五、产业战略规划
- 六、营销品牌战略
- 七、竞争战略规划

第二节 品牌战略研究

- 一、企业品牌的重要性
- 二、实施品牌战略的意义
- 三、品牌的现状分析
- 四、企业的品牌战略
- 五、品牌战略管理的策略

第十五章 研究结论及投资建议（）

第一节 高吸水性树脂（SAP）行业研究结论

第二节 高吸水性树脂（SAP）行业投资价值评估

第三节 高吸水性树脂（SAP）行业投资建议（）

图表目录

图表：2015-2019年中国GDP总量及增长趋势图

图表：2015-2019年中国CPI、PPI月度走势图

图表：2015-2019年中国工业增加值增长趋势图

图表：2015-2019年中国全社会固定资产投资额走势图

图表：2015-2019年人民币兑美元汇率中间价

图表：2015-2019年中国社会消费品零售总额增长趋势图

图表：2015-2019年中国总人口数量增长趋势图

图表：2015-2019年中国城镇化率走势图

图表：2015-2019年高吸水性树脂（SAP）行业产值规模分析

图表：2015-2019年高吸水性树脂（SAP）行业市场规模分析

图表：2015-2019年高吸水性树脂（SAP）行业资产规模分析

图表：2015-2019年高吸水性树脂（SAP）行业销售毛利率分析

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202112/259642.html>