

2020-2026年中国医药商业 产业发展现状与投资可行性报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

www.cction.com

一、报告报价

《2020-2026年中国医药商业产业发展现状与投资可行性报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202006/170385.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

96 (2) 经济体制改革后医药供应链结构 972.1.4 医药供应链管理模式 97 (1) 医院主导型医药供应链管理模式 971) 模式概述 972) 模式特点 983) 模式优劣势分析 98 (2) 供应商主导型医药供应链管理模式 1001) 模式概述 1002) 模式特点 1003) 模式优劣势分析 101 (3) 第三方药品物流主导型医药供应链管理模式 1021) 模式概述 1022) 模式特点 1023) 模式优劣势分析 103 (4) 三类医药供应链管理模式比较分析 1051) 三种模式特点比较 1052) 三种模式效益比较 1062.2 医药商业经营模式与营销策略 1072.2.1 医药商业经营模式分析 107 (1) 纯销业务模式 1071) 纯销模式发展概况 1072) 纯销与调拨的对比 1083) 纯销模式特点与趋势 108 (2) 调拨业务模式 1091) 调拨业务模式介绍 1092) 调拨业务模式特点 1093) 调拨业务模式发展趋势 109 (3) 批发业务模式 1101) 批发模式发展概况 1102) 批发模式典型企业 1103) 批发模式发展趋势 110 (4) 代理业务模式 1111) 代理模式发展概况 1112) 代理模式典型企业 1113) 代理模式特点与趋势 111 (5) 配送业务模式 1111) 配送模式发展概况 1112) 配送模式典型企业 1122.2.2 医药商业渠道模式分析 113 (1) 三级站模式 113 (2) 总经销模式 113 (3) 区域经销模式 114 (4) 区域多家代理制 114 (5) 终端模式 1142.2.3 制药企业营销渠道模式选择 115 (1) 营销渠道模式选择影响因素 115 (2) 企业销售队伍+分销商模式 116 (3) 独家代理的渠道模式 116 (4) 企业销售队伍+区域代理模式 117 (5) 多家代理制渠道的模式 1172.3 医药商业发展规模与盈利分析 1182.3.1 医药商业发展概况 1182.3.2 医药商业发展特点 118 (1) 现代医药物流和延伸服务加速发展 118 (2) 外资进入药品流通领域步伐加快 118 (3) 医药电子商务平台发展迅速 118 (4) 药品批发市场集中度呈现结构性变化 119 (5) 药品流通服务模式创新取得新突破 1192.3.3 医药商业市场规模 120 (1) 全国药品流通总体市场规模 120

随着医药卫生体制改革的不断深入, 药品流通行业积极顺应政策导向, 呈现增长平稳、结构优化、质量升级的发展态势。2017年全国七大类医药商品销售总额20016亿元, 扣除不可比因素同比增长8.4%, 增速同比下降2.0个百分点。其中, 药品零售市场4003亿元, 扣除不可比因素同比增长9.0%, 增速同比下降0.5个百分点。 2010-2017年中国药品流通销售收入 资料来源: 商务部 (2) 药品流通直报企业市场规模 1212.3.4 医药商业销售结构 121 (1) 按销售渠道结构 121 (2) 按销售产品市场 1212.3.5 医药商业区域结构 122 (1) 企业区域分布 122 (2) 销售区域分布 1222.3.6 医药商业所有制结构 1232.3.7 医药商业盈利分析 124 (1) 医药商业传统盈利模式 124 (2) 医药商业新兴盈利模式 125 (3) 医药商业盈利水平变化 125 (4) 医药商业盈利因素分析 1262.4 医药商业产品市场规模分析 1272.4.1 七大类医药商品市场概况 127 (1) 七大类医药商品市场规模 127 2011-2017年中国七大类医药商品市场规模 资料来源: 商务部 (2) 七大类医药商品市场结构 1282.4.2 西药类商品市场分析 129 (1) 西药类商品销售额变化 129 (2) 西药类商品销售额比重 1292.4.3 中成药类商品市场分析 130 (1)

中成药类商品销售额变化 130 (2) 中成药类商品销售额比重 1302.4.4 中药材类商品市场分析
131 (1) 中药材类商品销售额变化 131 (2) 中药材类商品销售额比重 1312.4.5 医疗器械类商品
市场分析 132 (1) 医疗器械类商品销售额变化 132 (2) 医疗器械类商品销售额比重
1322.4.6 化学试剂类商品市场分析 133 (1) 化学试剂类商品销售额变化 133 (2) 化学试剂类
商品销售额比重 1332.4.7 玻璃仪器类商品市场分析 1342.4.8 其他类商品市场分析 1352.5 医药
商业发展前景预测 1362.5.1 医药商业发展驱动因素 1362.5.2 医药商业发展制约因素 1362.5.3 医
药商业发展前景预测 137 (1) 药品流通市场规模将继续扩大 137 (2) 结构调整仍是行业改革
发展的主线 137 (3) 行业服务模式与服务功能将不断创新升级 137 (4) 采用资本运作的企
业将不断增多 137 (5) 企业的兼并重组仍将继续 1382.5.4 新版GSP或催生新药代理联盟 138
(1) 必要性 138 (2) 可行性 139 (3) 实现路径 139 (4) 盈利模式 140
第三章 重点医药商业企业竞争分析 1413.1 医药商业企业竞争格局分析 1413.1.1 医药商业企
业规模结构 1413.1.2 医药商业企业集中度分析 142 (1) 百强企业入围底线提升 142 (2) 前
三强企业市场集中度 142 (3) 医药商业集中度预测 1433.2 医药商业企业融资策略分析
1433.2.1 医药流通行业融资现状分析 143 (1) 以债权融资为主, 融资格局单一 143 (2) 银行
信贷是医药流通金融的主渠道 144 (3) 债务融资空间没有充分利用 144 (4) 企业规模小、
信用低 145 (5) 境外资金利用水平不高 1453.2.2 医药流通行业上市融资渠道 1453.2.3 医药流
通行业融资案例分析 147 (1) 南京医药——与银行建立战略联盟, 充分利用银行
贷款 147 (2) 浙江医药——总公司单独核算资金, 商业公司专注经营 1493.2.4 医
药流通行业融资策略建议 1503.3 医药商业企业竞争对手分析 1523.3.1 国药控股股份有限公司
经营分析 152 (1) 企业发展简况分析 152 (2) 企业主营业务与产品 153 (3) 企业主要客户
与供货商 157 (4) 企业经营情况分析 1571) 主要经济指标分析 1572) 企业盈利能力分析
1583) 企业运营能力分析 1594) 企业偿债能力分析 1605) 企业发展能力分析 161 (5) 企业
经营优劣势分析 161 (6) 企业物流系统建设分析 162 (7) 企业最新发展动向分析 162 (8)
下属国药控股国大药房有限公司分析 1621) 企业发展简况分析 1622) 企业零售产品种类
1633) 企业经营情况分析 1634) 企业零售网络分布 1643.3.2 国药集团一致药业股份有限公司
经营分析 165 (1) 企业发展简况分析 165 (2) 企业主营业务与产品 166 (3) 企业主要客户
与供货商 167 (4) 企业经营情况分析 1671) 主要经济指标分析 1672) 企业盈利能力分析
1683) 企业运营能力分析 1694) 企业偿债能力分析 1705) 企业发展能力分析 171 (5) 企业
经营优劣势分析 171 (6) 企业物流系统建设分析 172 (7) 企业最新发展动向分析 1753.3.3
国药集团药业股份有限公司经营分析 175 (1) 企业发展简况分析 175 (2) 企业主营业务与
产品 176 (3) 企业主要客户与供货商 177 (4) 企业经营情况分析 1771) 主要经济指标分析
1772) 企业盈利能力分析 1783) 企业运营能力分析 1794) 企业偿债能力分析 1805) 企业发

展能力分析 181 (5) 企业经营优劣势分析 181 (6) 企业发展战略分析 181 (7) 企业最新发展动向分析 182

3.4 上海医药集团股份有限公司经营分析 182 (1) 企业发展简况分析 182 (2) 企业主营业务与产品 184 (3) 企业主要客户与供货商 185 (4) 企业经营情况分析 185

1) 主要经济指标分析 185 2) 企业盈利能力分析 186 3) 企业运营能力分析 187 4) 企业偿债能力分析 188 5) 企业发展能力分析 189 (5) 企业经营优劣势分析 189 (6) 企业物流系统建设分析 191 (7) 企业最新发展动向分析 191 (8) 下属上海华氏大药房有限公司分析 192

1) 企业发展简况分析 192 2) 企业经营情况分析 193 3) 企业经营产品结构 194 4) 企业门店数量与分布 195

3.5 南京医药股份有限公司经营分析 193 (1) 企业发展简况分析 193 (2) 企业主营业务与产品 195 (3) 企业主要客户与供货商 196 (4) 企业经营情况分析 196

1) 主要经济指标分析 196 2) 企业盈利能力分析 197 3) 企业运营能力分析 198 4) 企业偿债能力分析 199 5) 企业发展能力分析 200 (5) 企业经营优劣势分析 200 (6) 企业物流系统建设分析 201 (7) 下属南京医药国药有限公司分析 202

1) 企业发展简况分析 202 2) 企业零售产品种类 203 3) 企业零售规模分析 204 4) 企业零售网络分布 205

3.6 广州医药有限公司经营分析 204 (1) 企业发展简况分析 204 (2) 企业组织结构分析 204 (3) 企业主营业务与产品 204 (4) 企业主要客户与供货商 206 (5) 企业经营情况分析 206 (6) 企业投资价值分析 207 (7) 企业经营优劣势分析 207 (8) 企业物流系统建设分析 207 (9) 下属广州健民医药连锁有限公司分析 208

1) 企业发展简况 208 2) 企业零售产品种类 209 3) 企业零售网络分布 210

3.7 安徽华源医药股份有限公司经营分析 208 (1) 企业发展简况分析 208 (2) 企业主营业务与产品 209 (3) 企业主要客户与供货商 209 (4) 企业经营情况分析 209 (5) 企业经营优劣势分析 210 (6) 企业物流系统建设分析 211 (7) 下属安徽华源医药电子商务有限公司分析 212

1) 企业发展简况 212 2) 企业销售产品种类 213 3) 企业销售规模分析 214

3.8 华润医药商业集团有限公司经营分析 214 (1) 企业发展简况分析 214 (2) 企业组织架构分析 216 (3) 企业主营业务与产品 217 (4) 企业主要客户与供货商 217 (5) 企业经营情况分析 218 (6) 企业经营优劣势分析 219 (7) 企业物流系统建设分析 220 (8) 企业最新发展动向分析 220 (9) 下属北京医保全新大药房有限责任公司分析 222

1) 企业发展简况 222 2) 企业零售产品种类 223 3) 企业零售规模分析 224 4) 企业零售网络分布 225

3.9 九州通医药集团股份有限公司经营分析 223 (1) 企业发展简况分析 223 (2) 企业主营业务与产品 225 (3) 企业分销及零售网络 227 (4) 企业经营情况分析 228

1) 主要经济指标分析 228 2) 企业盈利能力分析 229 3) 企业运营能力分析 230 4) 企业偿债能力分析 231 5) 企业发展能力分析 232 (5) 企业经营优劣势分析 232 (6) 企业物流系统建设分析 237 (7) 企业投资发展动向分析 238 (8) 下属好药师大药房连锁有限公司分析 239

1) 企业发展简况 239 2) 企业零售规模分析 240 3) 企业经营产品结构 241 4) 企业门店数量与分布 242

3.10 天津医药集团有限公司经营

分析 240 (1) 企业发展简况分析 240 (2) 企业组织架构分析 241 (3) 企业主营业务与产品 241 (4) 企业主要客户与供货商 242 (5) 企业经营情况分析 242 (6) 企业经营优劣势分析 243 (7) 企业物流系统建设分析 243 (8) 下属天津医药集团敬一堂连锁股份有限公司分析 2441) 企业发展简况 2442) 企业零售产品种类 2443) 企业零售规模分析 2454) 企业零售网络分布 2453.3.11 四川科伦医药贸易有限公司经营分析 245 (1) 企业发展简况分析 245 (2) 企业主营业务与产品 245 (3) 企业主要客户与供货商 246 (4) 企业经营情况分析 246 (5) 企业经营优劣势分析 246 (6) 企业物流系统建设分析 2473.3.12 华东医药股份有限公司经营分析 248 (1) 企业发展简况分析 248 (2) 企业主营业务与产品 249 (3) 企业销售渠道与网络 249 (4) 企业经营情况分析 2501) 主要经济指标分析 2502) 企业盈利能力分析 2503) 企业运营能力分析 2514) 企业偿债能力分析 2525) 企业发展能力分析 253 (5) 企业经营优劣势分析 253 (6) 企业物流系统建设分析 256 (7) 下属杭州华东大药房连锁有限公司分析 2561) 企业发展简况 2562) 企业零售产品种类 2573) 企业零售规模分析 2574) 企业零售网络分布 2583.3.13 浙江英特集团股份有限公司经营分析 258 (1) 企业发展简况分析 258 (2) 企业主营业务与产品 259 (3) 企业主要客户与供货商 260 (4) 企业经营情况分析 2611) 主要经济指标分析 2612) 企业盈利能力分析 2613) 企业运营能力分析 2624) 企业偿债能力分析 2635) 企业发展能力分析 264 (5) 企业经营优劣势分析 264 (6) 企业发展战略分析 265 (7) 企业物流系统建设分析 265 (8) 企业最新发展动向分析 2663.3.14 哈药集团股份有限公司经营分析 268 (1) 企业发展简况分析 268 (2) 企业主营业务与产品 269 (3) 企业主要客户与供货商 270 (4) 企业经营情况分析 2701) 主要经济指标分析 2702) 企业盈利能力分析 2713) 企业运营能力分析 2724) 企业偿债能力分析 2735) 企业发展能力分析 274 (5) 企业经营优劣势分析 274 (6) 企业物流系统建设分析 275 (7) 企业最新发展动向分析 276 (8) 下属哈药集团医药有限公司分析 2771) 企业发展简况 2772) 企业组织结构 2783) 企业零售产品种类 2784) 企业零售规模分析 2785) 企业零售网络分布 2793.3.15 中国医药保健品股份有限公司经营分析 279 (1) 企业发展简况分析 279 (2) 企业组织架构分析 281 (3) 企业主营业务与产品 281 (4) 企业主要客户与供货商 283 (5) 企业经营情况分析 2831) 主要经济指标分析 2832) 企业盈利能力分析 2843) 企业运营能力分析 2854) 企业偿债能力分析 2865) 企业发展能力分析 287 (6) 企业经营优劣势分析 287 (7) 企业物流系统建设分析 288 (8) 企业最新发展动向分析 2883.3.16 重庆医药(集团)股份有限公司经营分析 290 (1) 企业发展简况分析 290 (2) 企业组织架构分析 290 (3) 企业主营业务与产品 291 (4) 企业主要客户与供货商 291 (5) 企业经营情况分析 291 (6) 企业经营优劣势分析 292 (7) 企业物流系统建设分析 292 (8) 下属重庆医药和平医药批发有限公司分析 2931) 企业发展简况 2932) 企业零售产品种类 2933) 企业零售规模分析 2934) 企业零售网络分布 2943.3.17 云南白药

集团股份有限公司经营分析 294 (1) 企业发展简况分析 294 (2) 企业主营业务与产品 295 (3) 企业主要客户与供货商 295 (4) 企业经营情况分析 2961) 主要经济指标分析 2962) 企业盈利能力分析 2963) 企业运营能力分析 2974) 企业偿债能力分析 2985) 企业发展能力分析 299 (5) 企业经营优劣势分析 299 (6) 企业最新发展动向分析 301 (7) 下属云南省医药有限公司分析 3031) 企业发展简况 3032) 企业零售产品种类 3043) 企业零售规模分析 3044) 企业零售网络分布 3053.3.18 健康元药业集团股份有限公司经营分析 305 (1) 企业发展简况分析 305 (2) 企业主营业务与产品 306 (3) 企业主要客户与供货商 306 (4) 企业经营情况分析 3061) 主要经济指标分析 3062) 企业盈利能力分析 3073) 企业运营能力分析 3084) 企业偿债能力分析 3095) 企业发展能力分析 310 (5) 企业经营优劣势分析 310 (6) 企业最新发展动向分析 3113.3.19 重庆桐君阁股份有限公司经营分析 312 (1) 企业发展简况分析 312 (2) 企业主营业务与产品 312 (3) 企业主要客户与供货商 313 (4) 企业经营情况分析 3131) 主要经济指标分析 3132) 企业盈利能力分析 3143) 企业运营能力分析 3144) 企业偿债能力分析 3145) 企业发展能力分析 315 (5) 企业经营优劣势分析 315 (6) 企业物流系统建设分析 315 (7) 下属重庆桐君阁大药房连锁有限责任公司分析 3151) 企业发展简况分析 3152) 企业零售产品种类 3163) 企业零售规模分析 3164) 企业零售网络分布 3165) 企业市场拓展分析 3173.3.20 重庆太极实业(集团)股份有限公司经营分析 317 (1) 企业发展简况分析 317 (2) 企业主营业务与产品 317 (3) 企业主要客户与供货商 318 (4) 企业经营情况分析 3181) 主要经济指标分析 3182) 企业盈利能力分析 3193) 企业运营能力分析 3204) 企业偿债能力分析 3205) 企业发展能力分析 321 (5) 企业经营优劣势分析 322 (6) 企业物流系统建设分析 322 (7) 企业最新发展动向分析 3223.3.21 山东海王银河医药有限公司经营分析 323 (1) 企业发展简况分析 323 (2) 企业组织架构分析 323 (3) 企业主营业务与产品 323 (4) 企业主要客户与供货商 324 (5) 企业经营情况分析 324 (6) 企业经营优劣势分析 324 (7) 企业物流系统建设分析 3253.3.22 东北制药集团股份有限公司经营分析 326 (1) 企业发展简况分析 326 (2) 企业主营业务与产品 326 (3) 企业主要客户与供货商 326 (4) 企业经营情况分析 3271) 主要经济指标分析 3272) 企业盈利能力分析 3273) 企业运营能力分析 3294) 企业偿债能力分析 3295) 企业发展能力分析 330 (5) 企业经营优劣势分析 331 (6) 企业物流系统建设分析 331 (7) 企业最新发展动向分析 332 (8) 下属东北制药集团供销有限公司分析 3321) 企业发展简况 3322) 企业零售产品种类 3323) 企业零售规模分析 3323.3.23 河北东盛英华医药有限公司经营分析 333 (1) 企业发展简况分析 333 (2) 企业主营业务与产品 333 (3) 企业主要客户与供货商 333 (4) 企业经营情况分析 334 (5) 企业经营优劣势分析 334 (6) 企业物流系统建设分析 3353.3.24 天津天士力制药股份有限公司经营分析 335 (1) 企业发展简况分析 335 (2) 企业主营业务与产品 335 (3) 企业主要客户与供

货商 336 (4) 企业经营情况分析 336(1) 主要经济指标分析 336(2) 企业盈利能力分析 337(3) 企业运营能力分析 338(4) 企业偿债能力分析 339(5) 企业发展能力分析 340 (5) 企业经营优劣势分析 340 (6) 企业物流系统建设分析 341 (7) 企业最新发展动向分析 342 (8) 下属天津天士力医药营销集团有限公司分析 343(1) 企业发展简况 343(2) 企业零售产品种类 344(3) 企业零售规模分析 344(4) 企业零售网络分布 345 (9) 下属辽宁天士力大药房连锁有限公司分析 346(1) 企业发展简况分析 346(2) 企业经营情况分析 348(3) 企业经营产品结构 349(4) 企业门店数量与分布 349(3.25) 北京同仁堂股份有限公司经营分析 349 (1) 企业发展简况分析 349 (2) 企业组织架构分析 350 (3) 企业主营业务与产品 350 (4) 企业主要客户与供货商 350(5) 企业经营情况分析 351(1) 主要经济指标分析 351(2) 企业盈利能力分析 351(3) 企业运营能力分析 352(4) 企业偿债能力分析 353(5) 企业发展能力分析 354 (6) 企业经营优劣势分析 354 (7) 企业最新发展动向 355 (8) 下属北京同仁堂商业投资集团有限公司分析 355(1) 药店发展简况 355(2) 药店零售产品种类 356(3) 药店零售规模分析 356(4) 企业门店数量与分布 357(3.26) 瑞康医药股份有限公司经营分析 357 (1) 企业发展简况分析 357 (2) 企业主营业务与产品 358 (3) 企业主要客户与供货商 358 (4) 企业经营情况分析 359(1) 主要经济指标分析 359(2) 企业盈利能力分析 359(3) 企业运营能力分析 360(4) 企业偿债能力分析 361(5) 企业发展能力分析 362 (5) 企业经营优劣势分析 362 (6) 企业物流系统建设分析 364 (7) 企业最新发展动向分析 365(3.27) 嘉事堂药业股份有限公司经营分析 365 (1) 企业发展简况分析 365 (2) 企业组织架构分析 366 (3) 企业主营业务与产品 366 (4) 企业主要客户与供货商 366(5) 企业经营情况分析 367(1) 主要经济指标分析 367(2) 企业盈利能力分析 368(3) 企业运营能力分析 369(4) 企业偿债能力分析 369(5) 企业发展能力分析 370 (6) 企业经营优劣势分析 371 (7) 企业物流系统建设分析 371 (8) 企业最新发展动向分析 371(3.28) 深圳时海王星辰医药有限公司经营分析 372 (1) 企业发展简况分析 372 (2) 企业主营业务与产品 373 (3) 企业供货商与采购 373 (4) 企业门店数量与分布 373 (5) 企业经营情况分析 373 (6) 企业经营优劣势分析 374(3.29) 老百姓大药房连锁股份有限公司经营分析 374 (1) 企业发展简况分析 374 (2) 企业主营业务与产品 375 (3) 企业门店数量与分布 375 (4) 企业经营情况分析 376 (5) 企业市场拓展分析 380 (6) 企业定位与服务对象 381 (7) 企业物流系统建设情况 381 (8) 企业经营优劣势分析 381(3.30) 大参林医药集团股份有限公司经营分析 383 (1) 企业发展简况分析 383 (2) 企业主营业务与产品 384 (3) 企业门店数量与分布 384 (4) 企业经营情况分析 384 (5) 企业市场拓展分析 388 (6) 企业定位与服务对象 388 (7) 企业供应商与采购 389 (8) 企业经营优劣势分析 389

第四章 医药批发市场现状与前景分析 392(4.1) 国外医药批发经营现状分析 392(4.1.1) 医药批发企业功能分析 392 (1) 物流功能 392 (2) 销售功能 392 (3) 金融功能 392 (4) 信息功能 393

(5) 功能变迁趋势 3934.1.2 美国医药批发企业分析 394 (1) 美国药品供应链 3941) 美国医药供应链特点分析 3942) PBM在医药供应链中的作用 394 (2) 美国医药批发企业经营环境 394 (3) 美国医药批发企业经营特点 396 (4) 美国麦卡森公司 (McKesson) 分析 3961) 企业发展概况 3962) 企业业务定位 3963) 企业经营情况 3974) 企业经营策略 3974.1.3 日本医药批发企业分析 398 (1) 日本药品供应链 398 (2) 日本医药批发企业经营环境 399 (3) 日本医药批发企业经营特点 400 (4) 日本东邦药品株式会社分析 4011) 企业发展概况 4012) 企业业务定位 4014.2 国内医药批发市场现状分析 4014.2.1 医药批发市场规模分析 401 (1) 企业数量规模 401 (2) 企业销售规模 4024.2.2 医药批发市场竞争层次 4034.2.3 医药批发企业竞争格局 4034.2.4 医药批发企业配送结构 404 (1) 配送总额结构 404 (2) 物流费用结构 4044.3 中小型医药批发企业SWOT分析 4054.3.1 中小型医药批发企业优势分析 (S) 4054.3.2 中小型医药批发企业劣势分析 (W) 4054.3.3 中小型医药批发企业机会分析 (O) 4074.3.4 中小型医药批发企业威胁分析 (T) 4074.4 医药批发市场发展前景分析 4084.4.1 医药批发企业 4084.4.2 医药批发企业发展前景 409

第五章 医药物流市场现状与商业模式 4105.1 国内医药物流市场现状与展望 4105.1.1 医药物流的功能与分类 410 (1) 医药物流的定义 410 (2) 医药物流的功能 410 (3) 医药物流的分类 4115.1.2 医药物流市场发展现状 4125.1.3 医药物流市场运行特点 4125.1.4 医药物流企业物流成本 412 (1) 医药制造业物流业务需求快速增长 412 (2) 医药制造业物流成本支出继续扩大 412 (3) 物流费用率仍然偏高, 但有所下降 413 (4) 物流效率与发达国家仍有明显差距 413 (5) 物流外包比例有所提高 4135.1.5 医药物流市场竞争态势 414 (1) “一家独大”到“百家争鸣” 414 (2) 区域性龙头逐步形成 4145.1.6 医药物流市场发展展望 4145.2 国际医药物流市场运营模式与特点 4155.2.1 美国医药物流行业运营模式与特点 415 (1) 美国物流行业相关政策分析 415 (2) 美国医药物流行业企业类型 416 (3) 美国医药物流行业运营模式 4175.2.2 日本医药物流行业运营模式与特点 418 (1) 日本物流行业相关政策分析 418 (2) 日本医药物流行业运营模式 4185.2.3 欧盟医药物流行业运营模式与特点 419 (1) 欧盟物流行业相关政策分析 419 (2) 欧盟医药物流行业市场环境 420 (3) 欧盟医药物流行业运营模式 420 (4) 欧盟医药物流行业发展特点 4205.2.4 国际医药物流行业发展经验借鉴 421 (1) 供应链管理一体化 421 (2) 提供信息解决方案 421 (3) 物流配送网络健全 422 (4) 编码技术的广泛应用 422 (5) 信息平台操作简单实用 4235.3 医药物流商业模式案例解析 4235.3.1 医药物流商业模式总体特点 4235.3.2 医药物流商业模式发展形态 4235.3.3 医药物流主要商业模式解析 424 (1) 九州通模式: 快批模式 424 (2) 太和模式: 买卖全国模式 424 (3) 邦达模式: 第三方医药物流 425 (4) 北药模式: 现代化物流中心配送 4265.3.4 医药物流商业模式优劣势分析 4265.4 医药物流细分市场运作方式与特点 4275.4.1 以商业分销为

主的医药物流市场 427 (1) 商业分销医药物流市场环境 427 (2) 商业分销医药物流运作方式 4281) 医药商业分销物流模式运作主体 4282) 医药商业分销物流模式运作前提 4283) 医药商业分销物流模式运作流程 429 (3) 商业分销医药物流模式特点 429 (4) 商业分销医药物流影响因素 431 (5) 国外同类模式比较分析 4331) 美国商业分销医药物流模式 4332) 中美商业分销集成物流对比 4335.4.2 以零售连锁为主的医药物流市场 434 (1) 零售连锁医药物流市场环境 434 (2) 零售连锁医药物流运作方式 4361) 医药零售连锁物流模式运作主体 4362) 医药零售连锁物流模式运作前提 4363) 医药零售连锁物流模式运作流程 436 (3) 零售连锁医药物流模式特点 437 (4) 零售连医药锁物流影响因素 438 (5) 国外同类模式比较分析 4391) 美国零售连锁经营物流模式概述 4392) 中美零售连锁物流模式差异 4403) 美国零售连锁经营物流模式借鉴 4415.4.3 以第三方物流为主的医药物流市场 442 (1) 第三方医药物流市场环境 442 (2) 第三方医药物流运作方式 4431) 第三方医药物流模式运作主体 4432) 第三方医药物流模式运作流程 445 (3) 第三方医药物流模式特点 446 (4) 第三方医药物流影响因素 447 (5) 第三方医药物流企业创新路径 4501) 第三方医药物流企业创新动力 4502) 第三方医药物流企业创新路径 452

第六章 医药终端市场规模与发展潜力 4546.1 医药终端市场规模分析 4546.1.1 医药终端市场总额 4546.1.2 医药终端市场分布 4546.2 医疗机构发展与用药需求 4556.2.1 医疗机构发展概况 455 (1) 医疗机构数量规模 455 (2) 医疗机构分布情况 4561) 按种类分布统计 4562) 按地区分布统计 4573) 按主办单位分布统计 4594) 按经济类型分布统计 4596.2.2 医疗机构经营概况 460 (1) 医疗机构资产负债规模 460 (2) 医疗机构收入利润规模 4606.2.3 主要医疗机构发展分析 461 (1) 医院发展分析 4611) 医院数量规模 4612) 医院资产负债规模 4623) 医院收入利润规模 462 (2) 社区医疗机构发展分析 4631) 社区医疗机构数量规模 4632) 社区医疗机构资产、负债规模 4633) 社区医疗机构收入、利润规模 464 (3) 卫生院发展分析 4651) 卫生院数量规模 4652) 卫生院资产负债规模 4653) 卫生院收入利润规模 4666.3 零售药店规模与发展趋势 4666.3.1 零售药店数量及地区分布 466 (1) 零售药店数量增长情况 466 根据商务部统计数据：2017年末我国药品零售连锁企业数为5409家，下辖门店229224家，零售单体药店数量为224514家，零售药店门店总数为453738家。 2006-2017年我国零售药店数量增长情况 资料来源：商务部 (2) 连锁药店数量增长情况 4671) 连锁药店企业数量增长情况 4672) 连锁药店门店数量增长情况 4683) 连锁药店门店区域分布情况 468 (3) 单体药店数量增长情况 4696.3.2 零售药店药品销售规模 470 (1) 零售药店零售总额 470 (2) 零售药店销售结构 4716.3.3 零售药店市场集中度分析 4716.3.4 零售药店盈利水平分析 473 (1) 百强企业毛利率分析 473 (2) 百强企业净利润率分析 473 (3) 百强企业费用占比分析 4746.3.5 连锁零售药店竞争格局 474 (1) 连锁药店行业业态竞争格局分析 4741) 全国性连锁药店竞争

格局分析 4742) 跨区域连锁药店竞争格局分析 475 (2) 连锁药店行业地区竞争格局分析 4766.3.6 连锁药店百强企业分析 476 (1) 连锁药店行业百强销售收入变化情况 476 (2) 连锁药店行业重点企业变化情况 4761) 十强企业销售额/分店数量变化 4762) 十强、二十强、五十强、百强销售额变化 4773) 销售额增幅十强企业分析 478 (3) 连锁药店行业重点门店变化情况 4791) 十强、二十强、五十强、百强门店数量分析 4792) 直营店数量十强企业分析 4793) 医保药店数量十强企业分析 4804) 新开店数量十强企业分析 4815) 关店数据居前十企业分析 483 (4) 连锁药店行业百强企业运营效率分析 4831) 连锁药店行业百强企业客单价分析 4832) 连锁药店行业百强企业会员有效率分析 4843) 连锁药店行业百强企业坪效分析 4854) 连锁药店行业百强企业人效分析 4866.3.7 连锁药店百强单店分析 487 (1) 连锁药店行业百强单店投资分析 487 (2) 连锁药店行业百强单店坪效分析 488 (3) 连锁药店行业百强单店客单价分析 4896.3.8 零售药店发展前景分析 4896.4 医药电子商务发展潜力分析 4906.4.1 医药电子商务市场主体 490 (1) 医药电子商务市场主体 490 (2) 医药电子商务发展模式 4901) 第三方医药电子商务平台 4902) 制药企业建设的电子商务平台 4913) 医药零售企业建设的电子商务平台 4926.4.2 医药电子商务经营模式 494 (1) 医药电子商务经营模式概况 494 (2) 医药电子商务B2B模式分析 495 (3) 医药电子商务B2C模式分析 4956.4.3 医药电子商务平台建设 496 (1) 与第三方电子商务平台合作 496 (2) 企业自建医药电子商务平台 497 (3) 医药电子商务平台建设策略 4976.4.4 医药电子商务成本分析 4986.4.5 医药电子商务市场规模 499 (1) 网上药店数量统计 499 (2) 医药电商销售规模 501 (3) 医药电商均单值 501 (4) 医药电商新客户成本 502 (5) 医药电商盈利分析 5021) 行业盈利模式分析 5022) 行业盈利水平分析 5036.4.6 医药电子商务前景预测 5046.4.7 医药电子商务发展策略 505

第七章 重点省份医药商业发展现状分析 5077.1 北京医药商业现状与终端分析 5077.1.1 北京医药商业发展政策 5077.1.2 北京医药商业发展分析 508 (1) 北京医药商业发展规模 508 (2) 北京医药商业市场结构 508 (3) 北京医药商业市场地位 5097.1.3 北京医药商业竞争格局 510 (1) 医药批发企业竞争格局 510 (2) 北京零售药店竞争格局 5107.1.4 北京医药商业企业分析 510 (1) 批发企业 510 (2) 零售企业 511 (3) 连锁药店 5117.1.5 北京医药商业终端分析 512 (1) 北京医疗机构发展规模 512 (2) 北京医疗机构资产负债规模 512 (3) 北京医疗机构收入利润规模 512 (4) 北京市医疗机构地位变化 513 (5) 北京病人人均医药费用规模 5137.1.6 北京医药商业发展前景 5137.2 上海医药商业现状与终端分析 5137.2.1 上海医药商业发展政策 5137.2.2 上海医药商业发展分析 515 (1) 上海医药商业发展规模 515 (2) 上海医药商业市场结构 516 (3) 上海医药商业市场地位 5177.2.3 上海医药商业竞争格局 517 (1) 医药批发企业竞争格局 517 (2) 上海零售药店竞争格局 5177.2.4 上海医药商业企业分析 518 (1) 批发企业 518 (2) 零售企业 518 (3) 连锁药店 5187.2.5 上海医药商业终端分析 519 (1) 上

海医疗机构发展规模 519 (2) 上海医疗机构资产负债规模 519 (3) 上海医疗机构收入利润规模 520 (4) 上海市医疗机构地位变化 520 (5) 上海病人人均医药费用规模 5207.2.6 上海医药商业发展前景 5207.3 江苏医药商业现状与终端分析 5217.3.1 江苏医药商业发展分析 521 (1) 江苏医药商业发展规模 521 (2) 江苏医药商业市场结构 521 (3) 江苏医药商业市场地位 5227.3.2 江苏医药商业竞争格局 523 (1) “县域经济”模式推动连锁药店行业发展 523 (2) 连锁药店行业本土市场的深耕细琢 523 (3) 江苏连锁药店行业各主要市场现状 5237.3.3 江苏医药商业企业分析 523 (1) 批发企业 523 (2) 零售企业 5247.3.4 江苏医药商业终端分析 524 (1) 江苏省医疗机构发展规模 524 (2) 江苏医疗机构资产负债规模 524 (3) 江苏医疗机构收入利润规模 525 (4) 江苏省医疗机构地位变化 525 (5) 江苏病人人均医药费用规模 5257.3.5 江苏医药商业发展前景 5257.4 浙江医药商业现状与终端分析 5267.4.1 浙江医药商业发展分析 526 (1) 浙江医药商业发展规模 526 (2) 浙江医药商业市场结构 527 (3) 浙江医药商业市场地位 5277.4.2 浙江医药商业创新模式 5287.4.3 浙江医药商业竞争格局 5287.4.4 浙江医药商业企业分析 528 (1) 批发企业 528 (2) 零售企业 5287.4.5 浙江医药商业终端分析 529 (1) 浙江省医疗机构发展规模 529 (2) 浙江医疗机构资产负债规模 529 (3) 浙江医疗机构收入利润规模 529 (4) 浙江省医疗机构地位变化 530 (5) 浙江病人人均医药费用规模 5307.4.6 浙江医药商业发展前景 5307.5 广东医药商业现状与终端分析 5317.5.1 广东医药商业发展政策 5317.5.2 广东医药商业发展分析 532 (1) 广东医药商业发展规模 532 (2) 广东医药商业市场结构 533 (3) 广东医药商业市场地位 5347.5.3 广东医药商业竞争格局 5347.5.4 广东医药商业企业分析 534 (1) 批发企业 534 (2) 零售企业 535 (3) 连锁药店 5367.5.5 广东医药商业终端分析 536 (1) 广东省医疗机构发展规模 536 (2) 广东医疗机构资产负债规模 536 (3) 广东医疗机构收入利润规模 537 (4) 广东省医疗机构地位变化 537 (5) 广东病人人均医药费用规模 5377.5.6 广东医药商业发展前景 5377.6 山东医药商业现状与终端分析 5387.6.1 山东医药商业发展政策 5387.6.2 山东医药商业发展分析 539 (1) 山东医药商业发展规模 539 (2) 山东医药商业市场结构 540 (3) 山东医药商业市场地位 5417.6.3 山东医药商业竞争格局 541 (1) 医药批发企业竞争格局 541 (2) 山东零售药店竞争格局 5427.6.4 山东医药商业企业分析 542 (1) 批发企业 542 (2) 零售企业 543 (3) 连锁药店 5447.6.5 山东医药商业终端分析 544 (1) 山东省医疗机构发展规模 544 (2) 山东医疗机构资产负债规模 545 (3) 山东医疗机构收入利润规模 545 (4) 山东省医疗机构地位变化 545 (5) 山东病人人均医药费用规模 5457.6.6 山东医药商业发展前景 5467.7 安徽医药商业现状与终端分析 5467.7.1 安徽医药商业发展分析 546 (1) 安徽医药商业发展规模 546 (2) 安徽医药商业市场结构 547 (3) 安徽医药商业市场地位 5487.7.2 安徽医药商业竞争格局 548 (1) 医药批发企业竞争格局 548 (2) 安徽零售药店竞争格局 5487.7.3 安徽医药商业企业分析 549 (1) 批发企业 549 (2) 零售企业

5497.7.4 安徽医药商业终端分析 550 (1) 安徽医疗机构资产负债规模 550 (2) 安徽医疗机构收入利润规模 551 (3) 安徽省医疗机构地位变化 551 (4) 安徽病人人均医药费用规模 5517.7.5 安徽医药商业发展前景 5517.8 天津医药商业现状与终端分析 5527.8.1 天津医药商业发展分析 552 (1) 天津医药商业发展规模 552 (2) 天津医药商业市场结构 552 (3) 天津医药商业市场地位 5537.8.2 天津医药商业竞争格局 5547.8.3 天津医药商业企业分析 554 (1) 批发企业 554 (2) 零售企业 5557.8.4 天津医药商业终端分析 556 (1) 天津医疗机构发展规模 556 (2) 天津医疗机构资产负债规模 556 (3) 天津医疗机构收入利润规模 556 (4) 天津市医疗机构地位变化 557 (5) 天津病人人均医药费用规模 5577.8.5 天津医药商业发展前景 5577.9 湖北医药商业现状与终端分析 5587.9.1 湖北医药商业发展分析 558 (1) 湖北医药商业发展规模 558 (2) 湖北医药商业市场结构 558 (3) 湖北医药商业市场地位 5597.9.2 湖北医药商业竞争格局 5607.9.3 湖北医药商业企业分析 560 (1) 批发企业 560 (2) 零售企业 5607.9.4 湖北医药商业终端分析 561 (1) 湖北医疗机构发展规模 561 (2) 湖北医疗机构资产负债规模 561 (3) 湖北医疗机构收入利润规模 562 (4) 湖北省医疗机构地位变化 562 (5) 湖北病人人均医药费用规模 5627.9.5 湖北医药商业发展前景 5637.10 重庆医药商业现状与终端分析 5647.10.1 重庆医药商业发展分析 564 (1) 重庆医药商业发展规模 564 (2) 重庆医药商业市场结构 564 (3) 重庆医药商业市场地位 5657.10.2 重庆医药商业竞争格局 5667.10.3 重庆医药商业企业分析 566 (1) 批发企业 566 (2) 零售企业 5677.10.4 重庆医药商业终端分析 567 (1) 重庆市医疗机构发展规模 567 (2) 重庆医疗机构资产负债规模 568 (3) 重庆医疗机构收入利润规模 568 (4) 重庆市医疗机构地位变化 569 (5) 重庆病人人均医药费用规模 5697.10.5 重庆医药商业发展前景 5707.11 四川医药商业现状与终端分析 5827.11.1 四川医药商业发展分析 582 (1) 四川医药商业发展规模 582 (2) 四川医药商业市场结构 582 (3) 四川医药商业市场地位 5837.11.2 四川医药商业竞争格局 5837.11.3 四川医药商业企业分析 584 (1) 批发企业 584 (2) 零售企业 5847.11.4 四川医药商业终端分析 585 (1) 四川医疗机构发展规模 585 (2) 四川医疗机构资产负债规模 586 (3) 四川医疗机构收入利润规模 586 (4) 四川省医疗机构地位变化 587 (5) 四川病人人均医药费用规模 5877.11.5 四川医药商业发展前景 5877.12 河北医药商业现状与终端分析 5887.12.1 河北医药商业发展分析 588 (1) 河北医药商业发展规模 588 (2) 河北医药商业市场结构 589 (3) 河北医药商业市场地位 5907.12.2 河北医药商业竞争格局 5907.12.3 河北医药商业企业分析 590 (1) 批发企业 590 (2) 零售企业 5917.12.4 河北医药商业终端分析 591 (1) 河北医疗机构资产负债规模 591 (2) 河北医疗机构收入利润规模 592 (3) 河北省医疗机构地位变化 592 (4) 河北病人人均医药费用规模 5927.12.5 河北医药商业发展前景 5937.13 湖南医药商业现状与终端分析 5947.13.1 湖南医药商业发展政策 5947.13.2 湖南医药商业发展分析 595 (1) 湖南医药商业发展规模 595 (2) 湖南医药商业市场结构 595 (3)

湖南医药商业市场地位 5967.13.3 湖南医药商业竞争格局 5977.13.4 湖南医药商业企业分析 597
(1) 批发企业 597 (2) 零售企业 598 (3) 连锁药店 5987.13.5 湖南医药商业终端分析 599 (1)
) 湖南医疗机构发展规模 599 (2) 湖南医疗机构资产负债规模 599 (3) 湖南医疗机构收入
利润规模 600 (4) 湖南省医疗机构地位变化 600 (5) 湖南病人人均医药费用规模 6007.13.6
湖南医药商业发展前景 6007.14 河南医药商业现状与终端分析 6017.14.1 河南医药商业发展分析
601 (1) 河南医药商业发展规模 601 (2) 河南医药商业市场结构 601 (3) 河南医药商业市
场地位 6027.14.2 河南医药商业竞争格局 6037.14.3 河南医药商业企业分析 603 (1) 批发企业
603 (2) 零售企业 6037.14.4 河南医药商业终端分析 604 (1) 河南医疗机构发展规模 604 (2)
河南医疗机构资产负债规模 604 (3) 河南医疗机构收入利润规模 605 (4) 河南省医疗机构
地位变化 605 (5) 河南病人人均医药费用规模 6057.14.5 河南医药商业发展前景 6067.15 辽宁
医药商业现状与终端分析 6067.15.1 辽宁医药商业发展政策 6067.15.2 辽宁医药商业发展分析
607 (1) 辽宁医药商业发展规模 607 (2) 辽宁医药商业市场结构 607 (3) 辽宁医药商业市
场地位 6087.15.3 辽宁医药商业竞争格局 6097.15.4 辽宁医药商业企业分析 609 (1) 批发企业
609 (2) 零售企业 609 (3) 连锁药店 6107.15.5 辽宁医药商业终端分析 610 (1) 辽宁医疗机构
发展规模 610 (2) 辽宁医疗机构资产负债规模 611 (3) 辽宁医疗机构收入利润规模 611 (4)
) 辽宁省医疗机构地位变化 611 (5) 辽宁病人人均医药费用规模 6117.15.6 辽宁医药商业发展
前景 6127.16 云南医药商业现状与终端分析 6127.16.1 云南医药商业发展政策 6127.16.2 云南医
药商业发展分析 613 (1) 云南医药商业发展规模 613 (2) 云南医药商业市场结构 613 (3)
云南医药商业市场地位 6147.16.3 云南医药商业竞争格局 6157.16.4 云南医药商业企业分析 615
(1) 批发企业 615 (2) 零售企业 616 (3) 连锁药店 6167.16.5 云南医药商业终端分析 6171)
辽宁医疗机构发展规模 617 (2) 云南医疗机构资产负债规模 618 (3) 云南医疗机构收入利
润规模 618 (4) 云南省医疗机构地位变化 618 (5) 云南病人人均医药费用规模 6187.16.6 云
南医药商业发展前景 6197.17 贵州医药商业现状与终端分析 6197.17.1 贵州医药商业发展政策
6197.17.2 贵州医药商业发展分析 620 (1) 贵州医药商业发展规模 620 (2) 贵州医药商业市场
结构 620 (3) 贵州医药商业市场地位 6217.17.3 贵州医药商业竞争格局 6227.17.4 贵州医药商
业企业分析 622 (1) 批发企业 622 (2) 零售企业 622 (3) 连锁药店 6237.17.5 贵州医药商业终
端分析 623 (1) 贵州省医疗机构发展规模 623 (2) 贵州医疗机构资产负债规模 623 (3) 贵州
医疗机构收入利润规模 623 (4) 贵州省医疗机构地位变化 624 (5) 贵州病人人均医药费用规
模 6247.17.6 贵州医药商业发展前景 6247.18 陕西医药商业现状与终端分析 6257.18.1 陕西医药
商业发展政策 6257.18.2 陕西医药商业发展分析 626 (1) 陕西医药商业发展规模 626 (2) 陕
西医药商业市场结构 626 (3) 陕西医药商业市场地位 6277.18.3 陕西医药商业竞争格局 628
(1) 陕西医药批发企业竞争格局 628 (2) 陕西零售药店竞争格局 6287.18.4 陕西医药商业企

业分析 628 (1) 批发企业 628 (2) 零售企业 629 (3) 连锁药店 6297.18.5 陕西医药商业终端分析 630 (1) 陕西省医疗机构发展规模 630 (2) 陕西医疗机构资产负债规模 630 (3) 陕西医疗机构收入利润规模 630 (4) 陕西省医疗机构地位变化 631 (5) 陕西病人人均医药费用规模 6317.18.6 陕西医药商业发展前景 6317.19 甘肃医药商业现状与终端分析 6327.19.1 甘肃医药商业发展政策 6327.19.2 甘肃医药商业发展分析 633 (1) 甘肃医药商业发展规模 633 (2) 甘肃医药商业市场结构 633 (3) 甘肃医药商业市场地位 6347.19.3 甘肃医药商业竞争格局 635 (1) 甘肃医药批发企业竞争格局 635 (2) 甘肃零售药店竞争格局 6357.19.4 甘肃医药商业企业分析 635_ (1) 批发企业 635 (2) 零售企业 636 (3) 连锁药店 6367.19.5 甘肃医药商业终端分析 636 (1) 甘肃省医疗机构发展规模 636 (2) 甘肃医疗机构资产负债规模 637 (3) 甘肃医疗机构收入利润规模 637 (4) 甘肃省医疗机构地位变化 637 (5) 甘肃病人人均医药费用规模 638()7.19.6 甘肃医药商业发展前景 638

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202006/170385.html>